S.Y.B.A. Advertising

Type: MCQ

B. Accumulated/ जमा

_	e fundamental purpose of advertising is to ।हिरातीचा मूलभूत हेतू म्हणजे
Α.	IIहराताचा मूलमूत हतू म्हणजं Inform customers/ ग्राहकांना माहिती देणे
В.	Make profit/ नफा कमविणे
	Make sales/ विक्री करणे
D.	persuade consumers/ ग्राहकांना पटवणे प्रश्न
Q2	advertising is also known as retail advertising.
_	जाहिरातींना किरकोळ जाहिरातम्हणून देखील ओळखले जाते.
A.	regional/ प्रादेशिक
	national/ राष्ट्रीय
	trade/ व्यापार
D.	local/ स्थानिक
Q3	refers to the number and spread message outlets provided by the media
vehicle	e. When the media vehicle provides large coverage.
	म्हणजे माध्यम वाहनाने मोठ्या प्रमाणात कव्हरेज प्रदान करते तेव्हा माध्यम
वाहनाट	द्वारे प्रदान केलेली संख्या आणि प्रसार संदेश पाठवते.
A.	Gross Rating Points/ एकूण रेटिंग पॉइंट्स
	TRP/ टीआरपी
C.	Coverage/ कव्हरेज
D.	Media buying/ मीडिया खरेदी प्रश्न
Q4. A	new approach to mobile content advertising is the use of
म	ोबाइल सामग्री जाहिरात करण्याचा एक नवीन दृष्टीकोन म्हणजे चा वापर.
A.	SMS/ एसएमएस
В.	Idle screen/ निष्क्रिय स्क्रीन
C.	Viral Marketing/ व्हायरल मार्केटिंग
D.	Broadcast Messaging/ ब्रॉडकास्ट संदेशन
Q5. Th Results	e 2nd A in DAGMAR stands for "Defining Advertising Goals for Measureds."
	एमएआर मधील द्वितीय ए म्हणजे "मोजल्या गेलेल्या निकालांसाठी जाहिरात लक्ष्यांची ॥ करणे."
Α.	Appropriate/ योग्य

C.	Advertising/ जाहिरात
D.	Achievable/ प्राप्य प्रश्न
O6 ^	is the force for the satisfaction of which a customer purchases some goods
and se	
एक	एक समाधान आहे ज्याच्या समाधानासाठी ग्राहक काही वस्तू आणि सेवा खरेदी करतो.
A.	**Buying motive/ हेत् विकत घेणे
В.	Consumer's psychology/ ग्राहकांचे मानसशास्त्र
C.	Desire/ इच्छा
D.	Demand/ मागणी
07	is a working sketched plan showing the size, positions and colour weight values
	different elements that make up the complete advertisement.
	ही संपूर्ण कार्यपत्र तयार करणाऱ्या वेगवेगळ्या घटकांचे आकार, पोझिशन्स आणि रंगाचे वजन
मूल्य द	र्शविणारी एक कार्यरत रेखाटन योजना आहे.
A.	Ad copy/ ॲड कॉपी
	Layout/ लेआउट
	Editorial/ संपादकीय
	Illustration/ स्पष्टीकरण
O0 A+	the stage of the account executive invites the managing director of the client
	the stage of the account executive invites the managing director of the client
	ny to attend a meeting at which the scheme is presented in report form with a presentation s in rough visual form.
oi iuea	s in rough visual form.
	च्या टप्प्यावर खाते कार्यकारी ग्राहकांच्या कंपनीच्या व्यवस्थापकीय संचालकांना बैठकीस
उपस्थि	त राहण्याचे आमंत्रण देतात ज्यामध्ये योजना अहवालाच्या स्वरूपात कल्पनांच्या सादरीकरणासह दृश्य
स्वरूपा	त सादर केली जाते.
Δ	Initial briefing/ आरंभिक ब्रीफिंग
A. B	Contact report stage/ संपर्क अहवाल टप्पा
	Presentation to Client/ ग्राहकाला सादरीकरण
	Proposition/ प्रस्ताव
٥.	Troposition, Attitud
Q9. WI	nen an advertiser leaves one advertising agency, and shifts to another, this practice is termed
as	.
जेव्हा ए	खादा जाहिरातदार एक जाहिरात एजन्सी सोडतो आणि द्सऱ्याकडे जातो तेव्हा ही प्रथा
A.	competition advertising/ स्पर्धा जाहिरात
	air and an air an air air an I THE COUNTY TO THE TOTAL TO

- B. rival advertising/ प्रतिस्पर्धी जाहिरात
- C. contract termination/ कराराची समाप्ती
- D. **client turnover/ ग्राहकांची उलाढाल

Q10.	Waste in advertising refers to the _	 ·
3	नाहिरातीतील कचरा म्हणजे	

- A. unnecessary expenditure/ अनावश्यक खर्च
- B. use of wrong platform/ चुकीच्या व्यासपीठाचा वापर करणे C. lack of media planning/ मीडिया नियोजनाचा अभाव
- D. failure of the advertisement or campaign to achieve its desired objectives/ जाहिरात किंवा मोहिमेत अपयशी ठरणे.