

T.Y.B.COM
Export Marketing
(April - 2017)

Q.P. Code : .00767

[Time: 2i/3 Hours]

[Total Marks:B0/100]

Please check whether you have got the right question paper.

- N.B:
1. College Ex-students of yearly pattern will attempt only Section I of 80 marks of 2i hours duration .
 2. IDOL students will attempt Section I & Section II of 100 marks for 3 Hours duration .
 3. Figures to the right indicate full marks.

SECTION I

- Q.1 Explain the following terms/concepts in about 30 words . (any eight):- (16)
- (i) Trade Blocs
 - (ii) World Trade
 - (iii) Dumping
 - (iv) Product
 - (v) Free Trade Area
 - (vi) Brand Piracy
 - (vii) Export House
 - (viii) Confirmed Letter of Credit
 - (ix) INCO TERMS
 - (x) Post Shipment Credit
 - (xi) Mate's Receipt
 - (xii) Give full forms of: (a) EHTPs (b) EOUs.
- Q.2 Answer any two from the following :- (16)
- (a) Distinguish between Domestic Marketing and Export Marketing.
 - (b) Explain the Direction of India's Exports during the last decade.
 - (c) Discuss the importance of International Marketing.
 - (d) Write a note on WTO.
- Q.3 Answer any two of the following :- (16)
- (a) Discuss the procedure in selecting overseas markets .
 - (b) Explain the services provided by Commodity Boards.
 - (c) Bring out the role of FIEO in Export Promotion.
 - (d) Explain the prominent features of India's Foreign Trade Policy (FTP) 2009-14.
- Q.4 Answer any two of the following:- (16)
- (a) From the following data calculate the minimum FOB Price to be quoted by an exporter in US \$, if 1US\$ = Rs.60/-
- | Particulars | Amount |
|----------------------|------------------|
| Cost of Material | Rs. 150,000 |
| Cost of Labour | Rs. 80,000 |
| Local Transportation | Rs. 12,000 |
| Packaging Charges | Rs. 8,000 |
| Profit Contribution | 20% of FOB Cost |
| Duty Drawback | 10% of FOB Price |

Q.P. Code : .00767

- (b) Bliss Exports plans to expand its operations in world market.
- (i) Explain the various methods of entering foreign markets.
 - (ii) What different promotional measures can be used by Bliss Exports?
- (c) What are the important export pricing quotations?
- (d) Explain the role of EXIM Bank in Export Financing.

Q.5 Answer **any two** from the following:-

(16)

- (a) What is the procedure of obtaining ISO 9000 Certification?
- (b) Explain the Pre-shipment Procedure in Export Marketing.
- (c) Explain the Incentives available to Indian Exporters.
- (d) Give the importance of the following documents : (i) Commercial Invoice (ii) Shipping Bill

SECTION II
(only for IDOL Students)

Q.6 Write notes on **any four** of the following:-

(20)

- (a) Deemed Exports.
- (b) Certificate of Origin.
- (c) Commercial Banks.
- (d) Export Promotion Councils.
- (e) Special Economic Zones.
- (f) Problems in Export Marketing.

Q.P. Code : .00767

[वेळ: २½ तास/३ तास]

[एकूण गुण:८०/१००]

आपणास आपल्या अभ्यासक्रमाची योग्य प्रश्नपत्रिका मिळाली आहे ह्याची खातरजमा करा.

- सूचना: 1. महाविद्यालयातील माजी विद्यार्थी फक्त **विभाग-१**, ८० गुणांची प्रश्नपत्रिका २½ तासात सोडवतील.
2. दूर व मुक्त अध्ययन संस्थेतील विद्यार्थ्यांनी **विभाग-१ व विभाग-२** मिळून १०० गुणांची प्रश्नपत्रिका ३ तासात सोडवावी.
3. उजवीकडील अंक प्रश्नाचे पूर्ण गुण दर्शवितात.
4. मूळ इंग्रजी प्रश्नपत्रिका प्रमाण मानावी.

विभाग-१

प्र.१ खालील संज्ञा कमीतकमी ३० शब्दात स्पष्ट करा.(कोणतेही आठ)

(१६)

- (i) व्यापारी गट
- (ii) जागतिक व्यापार
- (iii) मूल्यावपतन
- (iv) वस्तू
- (v) मुक्त व्यापार क्षेत्र
- (vi) छाप्यांची चाचेगिरी
- (vii) निर्यात गृह
- (viii) निश्चित पतपत्र
- (ix) इन्को टर्म्स (INCO TERMS)
- (x) निर्यातीनंतरचा कर्जपुरवठा
- (xi) उपकप्तानाची पावती
- (xii) पूर्ण रूप दया:- अ) ई.एच्.टी.पी.एस्.(EHTPs) ब) ई.ओ.यु.(EOUs)

प्र.२ खालीलपैकी कोणत्याही दोन प्रश्नांची उत्तरे लिहा.

(१६)

- (अ) फरक सांगा - देशी विपणन आणि विदेशी विपणन
- (ब) भारताच्या निर्यात व्यापाराची गेल्या दशकातील दिशा स्पष्ट करा.
- (क) आंतरराष्ट्रीय व्यापाराचे महत्व सांगा.
- (ड) जागतिक व्यापार संघटनेवर टीप लिहा.

Q.P. Code : .00767

- प्र.३ खालीलपैकी कोणत्याही दोन प्रश्नांची उत्तरे लिहा. (१६)
- (अ) विदेशी बाजारपेठ निवडीच्या प्रक्रियेवर चर्चा करा.
- (ब) वस्तू मंडळे कोणकोणत्या सेवा निर्यातदाराला पुरवितात ते स्पष्ट करा.
- (क) भारतीय निर्यात संघटना महामंडळाची निर्यात वाढीमधील भूमिका सांगा.
- (ड) भारताच्या विदेशी व्यापार धोरण २००९-१४ ची वैशिष्ट्ये स्पष्ट करा.

- प्र.४ खालीलपैकी कोणत्याही दोन प्रश्नांची उत्तरे लिहा. (१६)

- (अ) खालील माहितीच्या आधारे कमीत कमी एफ.ओ.बी. किंमत अमेरिकन डॉलरमध्ये काढा. (विनिमय दर १ अमेरिकन \$ (डॉलर) = ६० रुपये

तपशील

रक्कम

कच्चा माल किंमत

रु. १,५०,००००

मजुरी

रु. ८०,०००

वाहतूक खर्च

रु. १२,०००

बांधणी खर्च

रु. ८,०००

नफा

२०% एफ.ओ.बी कॉस्टवर

करपरतावा

१०% एफ.ओ.बी किंमतीवर

- (ब) जागतिक व्यापारपेठेत "ब्लिस एक्सपोर्ट्स" आपल्या निर्यात व्यवसायाची वृद्धी करू इच्छितात.
- i) निर्यात बाजारपेठेत प्रवेश करताना कोणकोणत्या पद्धती आहेत ते स्पष्ट करा.
- ii) व्यवसाय वृद्धिंगत होण्यासाठी ब्लिस एक्सपोर्ट्सने कोणकोणत्या उपाययोजना अवलंबिल्या पाहिजेत?
- (क) निर्यात किंमतीच्या महत्वाच्या निविदा कोणत्या आहेत?
- (ड) निर्यात वित्त मध्ये आयात निर्यात बँकेची भूमिका स्पष्ट करा.

- प्र.५ खालीलपैकी कोणतेही दोन प्रश्न सोडवा:- (१६)

- (अ) आय.एस.ओ. प्रमाणपत्र मिळविण्याची कार्यपद्धती सांगा.
- (ब) निर्यातीपूर्व कर्ज पुरवठ्याची कार्यपद्धती स्पष्ट करा.
- (क) भारतीय निर्यातदाराला मिळणाऱ्या निर्यात सवलती स्पष्ट करा.
- (ड) खालील कागदपत्रांचे महत्व सांगा:-
- (i) व्यापारी बिजक
- (ii) जहाज पावती

Q.P. Code : .00767

विभाग-२

(सूचना:- केवळ दुरस्थ शिक्षण संस्थेच्या विद्यार्थ्यांसाठी)

प्र.६ खालीलपैकी कोणत्याही चार टिपा लिहा:-

(२०)

- (अ) संभाव्य निर्यात
- (ब) वस्तू उगम प्रमाणपत्र
- (क) व्यापारी बँक
- (ड) निर्यात वृद्धी महामंडळे
- (इ) विशेष आर्थिक क्षेत्र
- (फ) निर्यात विपणनातील समस्या.