

**T.Y.B.Com**  
**Export Marketing**  
**OCT: - 2016**

**QP Code : 73309**

(2½ & 3 Hours)

[ Total Marks 80:100

N.B. :

[Regular students]

2½ Hours

[Total Marks 80

[For IDOL Students]

3 Hours

[Total Marks : 100

- N.B. : (1) Only college students admitted during the year 2010-11, should attempt Section I for 80 marks;  
(2) Students of IDOL admitted during the year 2011-12, should attempt Section -I and Section II for 100 marks; 3 hrs duration.  
(3) Figures to the right indicate full marks.

**Section I**

1. Explain the following terms / concepts in about 30 words (**any eight**): 16
- a) Three faced competition
  - b) Quota System
  - c) Commercial Bank
  - d) Free Trade Area
  - e) Sun Rise Exports
  - f) Export House
  - g) Break-Even Point
  - h) C & F Quotation
  - i) IEC Number
  - j) Letter of Credit
  - k) Carting Order
  - l) Give full form of: (I) ASEAN (II) EHTPs
2. Answer **any two** of the following: 16
- (a) Explain the importance of exports for a business organisation.
  - (b) Give the Composition of India's Exports since 2000.
  - (c) Write a note on WTO.
  - (d) What are Trade Barriers? Explain various Tariff Barriers.
3. Answer **any two** of the following: 16
- (a) What is Warehousing? Why is it needed in export marketing?
  - (b) Discuss the functions of FIEO.
  - (c) Write a note on IIFT.
  - (d) Explain the features of FTP 2009-14.

**TURN OVER**

**QP Code : 73309**

2

4. Answer any two of the following: 16
- (a) From the following data calculate the minimum FOB price to be quoted by an exporter in US \$ if 1\$ = ₹ 60/-
- |                     |                   |
|---------------------|-------------------|
| Ex factory cost     | ₹ 2, 50,000/-     |
| Other Expenses      | ₹ 50,000/-        |
| Profit Contribution | 10% of FOB Cost.  |
| Duty Draw back      | 10% of FOB Price. |
- (b) Smart Tours plans to expand its services in global markets. It has 25 years of reputation in India and is considering various options of entering overseas market.  
(Q) Advice Smart Tours the various methods of entering global markets.
- (c) Discuss the various Export Pricing Strategies which can be considered by an Exporter.
- (d) Explain the features of Post-shipment Finance.

5. Answer any two of the following: 16
- (a) Explain the Customs Procedure.
- (b) Discuss the Pre-shipment stage procedure in export marketing.
- (c) Explain any four incentives available to Indian Exporters.
- (d) Give the importance of: (i) Mates Receipt  
(ii) Commercial Invoice

**Section II**

6. Write notes on any four of the following: 20
- (a) SIDBI
- (b) APEDA
- (c) Deemed Exports
- (d) EXIM Banks Forfeiting Scheme
- (e) Services Sector Exports
- (f) Shipping Bill.

---

**TURN OVER**

**QP Code : 73309**

3

(मराठी रूपांतर)

(सुधारीत अभ्यासक्रम - जुना पॅटर्न)

नियमित विद्यार्थांसाठी	(2½ तास)	एकूण गुण: ८०
दूर व मुक्त अध्ययन संस्थेच्या विद्यार्थांसाठी	(३ तास)	एकूण गुण : १००

- सूचना : (१) शैक्षणिक वर्ष २०१०-११ मध्ये प्रवेश घेतलेल्या विद्यार्थ्यांनी सुधारीत अभ्यासक्रमानुसार विभाग १ - ८० गुणांची - 2½ तासांची प्रश्नपत्रिका सोडवावी.
- (२) दूर व मुक्त अध्ययन संस्थेच्या विद्यार्थ्यांनी सन. २०११-१२ मध्ये प्रवेश घेतलेल्या विद्यार्थ्यांनी विभाग १ व विभाग २ मिळून एकूण १०० गुणांची ३ तासांची प्रश्नपत्रिका सोडवावी.
- (३) उजवीकडील अंक प्रश्नांचे पूर्ण गुण दर्शवितात.
- (४) मूळ इंग्रजी प्रश्नपत्रिका प्रमाण मानावी.

विभाग - १

१. खालील संज्ञा/संकल्पना ३० शब्दांपर्यंत स्पष्ट करा (कोणत्याही आठ)

१६

- त्रिगामी स्पर्धा
- कोटा पध्दत
- वाणिज्य बँक
- मुक्त व्यापार क्षेत्र
- उगवती निर्यात
- निर्यात गृह
- समच्छेदन बिंदू
- सी अँड एफ. निविदा
- आय्. ई. सी. क्रमांक्र
- पत पत्र
- कार्टिंग ऑर्डर
- पूर्ण रूप लिहा: (१) ए. एस्. ई. ए. एन्  
(२) ई. एच्. टी पी

२. खालीलपैकी कोणतेही दोन प्रश्नांची सोडवा:-

- निर्यातीचे व्यवसाय संघटनेस असणारे महत्व स्पष्ट करा.
- सन २००० पासूनची भारताच्या निर्यातीची रचना स्पष्ट करा.
- जागतिक व्यापार संघटनवर टीप लिहा.
- जकाती अडथळे म्हणजे काय? विविध जकाती अडथळे स्पष्ट करा.

१६

TURN OVER

**PD-Con. 1470-16.**

३. खालीलपैकी कोणतेही दोन प्रश्नांची उत्तरे लिहा. १६
- (अ) भांडारगृह म्हणजे काय? निर्यात विपणनात त्याची नेमकी गरज कोणती?
- (ब) एफ्. आय्. ई. ओ. च्या कार्याची चर्चा करा.
- (क) आय्. आय्. एफ्. टी - टीप लिहा.
- (ड) २००९-१४ च्या भारताच्या विदेशी व्यापार धोरणाची वैशिष्ट्ये स्पष्ट करा.

४. खालीलपैकी कोणतेही दोन प्रश्नांची उत्तरे लिहा. १६
- (अ) खालील माहितीच्या आधारे एफ्. ओ. बी किंमत अमेरिकन डॉलर्समध्ये काढा.  
(१ अमेरिकन डॉलर ₹ ६०/-

तपशील	रक्कम (रूपयांत)
उत्पादन खर्च	₹ २,५०,०००/-
इतर खर्च	₹ ५०,०००/-
नफा हिस्सा	एफ्. ओ. बी खर्चाच्या १०%
कर परतावा	एफ्. ओ. बी किमतीच्या १०%

- (ब) जागतिक बाजारपेठेत, स्मार्ट टूर्स आपल्या सेवांचे नियोजन करून विस्तार करू इच्छिते. भारताच्या व्यापारमध्ये सदर कंपनी गेली २५ वर्षे आपला नावलौकिक टिकवून आहे; विदेशी बाजारपेठेत कंपनी विविध पर्यायांचा विचार करून प्रवेश करू इच्छिते.
- (प्र) जागतिक बाजारपेठेत उतरण्यासाठी, सदर कंपनीस सल्ला द्या.
- (क) निर्यातदाराने विचार करण्यायोग्य; निर्यात किमतीचे विविध डावपेच कोणते त्याची चर्चा करा.
- (ड) निर्यात पश्चात वित्त पूर्वठयाची वैशिष्ट्ये स्पष्ट करा.
५. खालीलपैकी कोणतेही दोन प्रश्नांची उत्तरे लिहा. १६
- (अ) सीमाशुल्क विभागाची कार्यपध्दत स्पष्ट करा.
- (ब) निर्यात विपणनातील पूर्व निर्यात टप्प्यातील कार्यपध्दत स्पष्ट करा.
- (क) भारतीय निर्यातदारास मिळणाऱ्या कोणत्याही ४ सुविधा स्पष्ट करा.
- (ड) खालील दस्तऐवजाचे महत्त्व स्पष्ट करा.
- (१) जहाज कप्तान पावती (२) व्यापार बिजक

विभाग २

६. खालीलपैकी कोणत्याही चार टिपा लिहा. २०
- (अ) लघुउद्योग विकास बँक.
- (ब) ए. पी. ई. डी. ए. (APEDA)
- (क) संभाव्य निर्यात
- (ड) आयात निर्यात बँकेची फोरफेटींग योजना.
- (इ) सेवा विभाग निर्यात
- (फ) जहाज बिजक