

①

52879

S. Y. B. Com. - Semester III

(Field Sales Management I) FSM Set II

MODEL ANSWER KEY

- 1 A.
- 1) Publicity
 - 2) Field Sales Manager
 - 3) De-motivated
 - 4) Organization Chart
 - 5) formal
 - 6) Reducing
 - 7) width
 - 8) placement
 - 9) performance appraisal
 - 10) halo
 - 11) intangible
 - 12) monetary factors

- 1-B.
- 1) False
 - 2) True
 - 3) True
 - 4) False
 - 5) True
 - 6) False
 - 7) True
 - 8) True
 - 9) False
 - 10) False
 - 11) False
 - 12) False

Q-2 to Q-5 - 7 1/2 Marks each

Q-6. - Short Notes - 5 Marks each