

Please check whether you have got the right question paper.

- N.B: 1. All questions are compulsory.
2. Figures to the right indicate full marks.

- Q.1.** Answer the following (**any two**): **15**
a. Define Export Management. Explain the need of export management to a firm
b. State and explain the functions of an export manager.
c. Explain the organization structure suitable to an export firm.
- Q.2** Answer the following (**any two**): **15**
a. Discuss trends in composition of India's export trade.
b. Explain briefly the reasons for India's poor share in the world trade.
c. Write a note on 'India's export of services.'
- Q.3** Answer the following (**any two**): **15**
a. Explain the term 'Trade barriers.' What are the various types of tariff barriers?
b. Discuss the role of WTO international trade.
c. What is meant by trade blocs ? Explain the working of ASEAN and EU.
- Q.4** Answer the following (**any two**): **15**
a. What are the registration formalities in setting up an export firm?
b. Explain the contents of an export marketing plan.
c. State and explain the steps in developing an effective export marketing plan
- Q.5** Answer the following: **05**
1. Export management is required by the country for.....
(profits, favorable BOP, defence)
2. Duty is imposed on volume of goods.
(Specific, countervailing, Ad valorem)
3. is a major problem in international trade.
(cultural barriers, cost, transport)
4. India is a member of
(WTO, EU, ASEAN)
5. NAFTA stands for..... (North American Fair trade Agreement, North American Free Trade Area, North American Fare Trade Area)
- b) State whether following statements are **True** or **False**: **05**
1. TRIMS are related to investment measures.
2. Germany is a member of EU.
3. Composition of export trade means the goods and services exported by India.
4. Export marketing is affected by trading blocs.
5. Direct exporting is suitable to small exporters.

P.T.O

c) Match the following:

S. No	Group A	Sr. No.	Group B
1	Quota	A	Income Tax
2	Canalising agency	B	Non Tariff barrier
3	Manufacturing goods	C	Software
4	IEC number	D	State trading
5	Services exports	E	Merchandise exports
		F	Tariff barrier
		G	DGFT

[वेळ: २ $\frac{1}{2}$ तास]

[गुण:७५]

Please check whether you have got the right question paper.

सूचना:१. सर्व प्रश्न अनिवार्य आहेत.

२. उजवीकडील अंक प्रश्नाचे गुण दर्शवितात.

३. मूळ इंग्रजी प्रश्न प्रमाण मानावेत.

- प्र.१ खालील प्रश्नाची उत्तरे लिहा. (कोणतीही दोन): १५
- अ) निर्यात व्यवस्थापनाची व्याख्या लिहा. निर्यात व्यवस्थापनाची उद्योग संघटनेसाठी गरज विशद करा.
- ब) निर्यात व्यवस्थापकाची कार्ये विशद करा.
- क) निर्यात उद्योगधंद्यासाठी लागणारी विविध संघटना बांधणी विशद करा.
- प्र.२ खालील प्रश्नांची उत्तरे लिहा (कोणतीही दोन): १५
- अ) भारताच्या निर्यात व्यापाराच्या रचनेतील कलांची चर्चा करा.
- ब) भारताचा जागतिक व्यापारातील वाटा कमी असण्याची कारणे विशद करा.
- क) 'भारताची सेवानिर्यात' यावर टिप लिहा.
- प्र.३ खालील प्रश्नांची उत्तरे लिहा. (कोणतीही दोन): १५
- अ) व्यापारी अडथळे म्हणजे काय? विविध प्रकारचे जकाती अडथळे कोणते?
- ब) जागतिक व्यापार संघटनेची आंतरराष्ट्रीय व्यापारातील भुमिका स्पष्ट करा.
- क) व्यापार गट म्हणजे काय? एसियन व इयू यांच्या कार्याची माहिती द्या.
- प्र.४ खालील प्रश्नांची उत्तरे लिहा. (कोणतीही दोन): १५
- अ. निर्यात उद्योग स्थापन करतानाची नोंदणी प्रकिया विशद करा.
- ब. निर्यात विपणन योजनेचे घटक वर्णन करा.
- क. परिणामकारक निर्यात विपणन योजना तयार करतानाचे टप्पे कोणते?
- प्र.५ अ) योग्य शब्दांचा निवड करून रिक्त जागा भरा. ०५
१. निर्यात व्यापाराची देशाला गरज साठी असते.
(नफा, अनुकूल बलेन्स ऑफ पेमेंट, लष्कर)
२. जकात ही वस्तूच्या परिमाणावर आकारली जाते.
(विशिष्ट, प्रतीमुल्यावापती, प्रतीमुल्यवर्धित)

(पुढे पहा)

३. ही आंतरराष्ट्रीय व्यापारातील महत्वाची अडचण आहे.
(सांस्कृतिक अडथळे, खर्च, वाहतूक)
४. भारत हा चा सभासद आहे.
(जागतिक व्यापार संघटना, इयू, एशिया)
५. नाफ्टा म्हणजे
(नॉर्थ अमेरिकन फेअर ट्रेड अग्रीमेंट, नॉर्थ अमेरिकन फ्री ट्रेड एरिया, नॉर्थ अमेरिकन फेअर ट्रेड एरिया)

ब) खालील विधाने चूक की बरोबर ते लिहा.

०५

१. ट्रीम्स हे गुंतवणुकीशी संबंधित आहे.
२. जर्मनी हा इयूचा सभासद आहे.
३. निर्यात व्यापाराची रचना म्हणजे भारतातून निर्यात केलेल्या वस्तु व सेवा होय.
४. निर्यात विपणनावर व्यापारी गटांचा प्रभाव असतो
५. अप्रत्यक्ष निर्यात ही लहान निर्यातदारांचा योग्य आहे.

क) जोड्या जुळवा

०५

अ गट		ब गट	
१.	कोटा		आयकर
२.	कॅनलाझिंग संस्था		बिगर जकाती अडथळा
३.	उत्पादित वस्तु		सोफ्टवेअर
४.	आयईसी नंबर		सरकारी व्यापार
५.	सेवा निर्यात		मर्कडाइज निर्यात
			जकाती अडथळा
			डी.जी.एफ.टी