

N.B. (1) All questions are compulsory

(2) Figures to the right indicate full marks.

1. Answer the following (Any two): 15

- a) Define international marketing research. What are the steps in international marketing research?
- b) Discuss the steps in identifying foreign market for exports.
- c) Explain the following concepts with respect to export marketing.

i)Product life cycle

ii)Product mix

2. Answer the following (Any two): 15

- a) What do you mean by Export pricing? Discuss the factors influencing export pricing.
- b) Distinguish between FOB price and CIF price.
- c) Discuss methods of payment used in Export marketing.

3. Answer the following (Any two): 15

- a) What do you mean by pre-shipment finance ? Discuss its important features.
- b) Explain the role of EXIM bank in export finance.
- c) Explain the role of ECGC in covering risk in export business.

4 Answer the following (Any two): 15

- a) Explain the registration formalities to set up an export firm.
- b) What is a Bill of Lading? Explain its types.
- c) Discuss pre-shipment stage in export procedure.

Q.5 (A) Select the correct alternative and rewrite the statements:- 5

- I. The product sales are stable in the market at _____stage. (growth, maturity, decline)
- II. Indirect exporting is suitable for_____. (Large exporter, small exporter, both)
- III. _____ pricing is implemented to capture a larger market share. (skimming, penetration, probe).
- IV. Pre-shipment finance is also known as -----.(long term credit, foreign exchange credit, packing credit)

V. The Mate's Receipt is handed over to the shipping company to obtain _____ . (Commercial invoice, GR form, Bill of Lading)

(B) State whether following statements are True or False. (5)

- I. An indirect exporter can have a direct control over exporting marketing.
- II. There are only three parties involved in letter of credit.
- III. Political risks covers non-payment due to insolvency of the buyer.
- IV. The shipping bill is issued by shipping company.
- V. A copy of GR form is required by the importer.

(C). Match the following: 5

- | | |
|-----------------------|-------------------------------------|
| i. Franchising | 1. Financial guarantees |
| ii. Standard pricing | 2. Excise clearance |
| iii. Letter of credit | 3. Uniform price worldwide. |
| iv. ECGC | 4. Issued by importer's bank |
| v. ARE form | 5. Issued by exporter's bank |
| | 6. Transfer of rights and resources |
| | 7. Low price |
-

छणठरू

१. सर्व प्रश्न अनिवार्य आहेत.
२. उजवीकडील अंक प्रश्नाचे पूर्ण गुण दर्शवितात.
३. मूळ इंग्रजी प्रश्न प्रमाण मानावेत.

- प्र.१** खालील प्रश्नाची उत्तरे लिहा. (कोणतीही दोन) १५
- अ) आंतरराष्ट्रीय विपणन संशोधनाची व्याख्या लिहा. आंतरराष्ट्रीय विपणन संशोधनातील टप्पे कोणते?
 ब) निर्यातीसाठी विदेशी बाजारपेठ शोधण्यासाठी लागणाऱ्या टप्प्यांची चर्चा करा.
 क) निपिन विपणनाशी संबंधित खालील संकल्पना विशद करा.
 i) वस्तू जीवनचक्र
 ii) वस्तू मिश्रण
- प्र.२** खालील प्रश्नांची उत्तरे लिहा.(कोणतीही दोन) १५
- अ) निर्यात किंमत म्हणजे काय? निर्यात किंमतीवर परिणाम करणारे घटक कोणते?
 ब) एफ.ओ.बी. किंमत व सी.आय.एफ. किंमत यातील फरक स्पष्ट करा.
 क) निर्यात विपणनातील पैसे भरण्याच्या पध्दतीची चर्चा करा.
- प्र.३** खालील प्रश्नांची उत्तरे लिहा.(कोणतीही दोन) १५
- अ) जहाजात माल भरण्यापूर्वीचा कर्जपुरवठा म्हणजे काय? त्याची महत्वाची वैशिष्ट्ये कोणती?
 ब) आयात—निर्यात बँकेची नियात वित्तातील भुमिका स्पष्ट करा.
 क) निर्यात पत व हमी मंडळाची निर्यातीतील जोखीम कमी करण्यासाठीची भुमिका विशद करा.
- प्र.४** खालील प्रश्नांची उत्तरे लिहा.(कोणतीही दोन) १५
- अ) निर्यात उद्योगसंस्थेच्या नोंदणीसाठी लागणारी प्रक्रिया कोणती?
 ब) जहाजभरणापत्रक म्हणजे काय? त्याचे प्रकार विशद करा.
 क) निर्यात प्रक्रियेतील जहाजात माल भरण्यापूर्वीचे टप्पे विशद करा.

प्र.५ अ) योग्य शब्दांनी रिक्त जागा भरा व वाक्ये परत लिहा.

५

१. या टप्प्यात वस्तु विक्री असते. (वाढ, मॅच्युरीटी, उतरंड)
२. अप्रत्यक्ष निर्यात ही ना योग्य आहे. (मोटे निर्यातदार, छोटे निर्यातदार, दोन्ही)
३. ही किंमत बाजारपेठेत जास्त वाटा मिळण्यासाठी अमलात आणतात (मलईयुक्त, शिरकाव, शोध)
४. जहाजात माल भरण्यापुर्वीचे कर्ज याला..... असेही संबोधले जाते. (दिर्घमुदतीचे कर्ज, विदेशी विनिमय वित्त, बांधणी कर्ज)
५. उपकप्ताची पावती ही जहाज कंपनीला..... घेण्यासाठी दिली जाते. (व्यवसायिक बिजक, जी.आर.फॉर्म, जहाजभरणापत्रक)

ब) खालील विधाने चुक की बरोबर ते लिहा.

५

- i) अप्रत्यक्ष निर्यातदाराचे निर्यात बाजारपेठेवर प्रत्यक्ष नियंत्रण असते.
- ii) पतपत्रामध्ये फक्त तीन व्यक्ती सामिल असतात.
- iii) राजकिय जोखिममध्ये ग्राहकाच्या दिवाळखोरी मुळे पैसे न भरणे ही जोखीम येते.
- iv) जहाज पावती ही जहाज कंपनी जारी करते.
- v) आयतदाराला जी आर.फॉर्मची गरज असते.

क) जोडया जुळवा

५

- | | |
|--------------------------|-----------------------------|
| i) फ्रॅचईझींग | १) आर्थिक हमी |
| ii) प्रमाणित किंमत | २) अबकारी करात सवलत |
| iii) पतपत्र | ३) जगभर समान किंमत |
| iv) निर्यातपत व हमी मंडळ | ४) आयातदार बँकेकडून जारी |
| v) ए.आर.इ.फॉर्म | ५) निर्यातदार बँकेकडून जारी |
| | ६) अधिकार व साधन हस्तांतरण |
| | ७) कमी किंमत |